



Misión Empresarial a Portugal

24 al 30 de Septiembre de 2017

¿PORQUÉ PORTUGAL?

Situado en el punto más occidental de Europa, Portugal tiene una ubicación geoestratégica entre Europa, América y África. Entrar en el mercado portugués es mucho más que entrar en un mercado con 10 millones de consumidores - Portugal es el portal por excelencia del mercado ibérico (51 millones) y los mercados de habla portuguesa (220 millones - Brasil, Angola, Mozambique, Cabo Verde, entre otros).

Con una gran red de infraestructuras, Portugal se encuentra entre los mejores de Europa y del mundo (2º lugar en las mejores redes viarias). El comercio marítimo tiene un papel importante en el comercio internacional del país y Portugal también cuenta con algunos de los mejores puertos de Europa, con el fin de manejar la demanda de exportación / importación.

En cuanto a la educación y las competencias laborales, el 61% de la población portuguesa habla al menos una lengua extranjera y varias universidades han obtenido grandes resultados en la clasificación europea, lo que contribuye a que el país tenga una de las fuerzas laborales más calificadas de la Unión Europea.

¿PORQUÉ PARTICIPAR EN ESTA MISIÓN?

Esta misión comercial es una gran oportunidad para conocer el entorno empresarial portugués y evaluar con precisión las oportunidades de negocio en el mercado. La misión se centrará especialmente en reuniones B2B con empresas preseleccionadas y actores clave en el sector de actividad de cada participante. Además, esta misión comercial brindará a los participantes la oportunidad de asistir dos seminarios empresariales sobre el mercado y conocer algunas de las empresas más representativas del país.

¿QUIÉN DEBE PARTICIPAR EN ESTA MISIÓN COMERCIAL?

Esta misión comercial multisectorial está dirigida a todas las empresas que quieran internacionalizar su actividad en Portugal o establecer relaciones comerciales con ese y otros mercados de habla portuguesa.

¿CUÁLES SON LOS OBJETIVOS DE LA MISIÓN?

Esta misión comercial tiene la intención de ofrecer a las empresas participantes oportunidades en el mercado y contacto con actores locales relevantes en sus sectores de actividad.

Los objetivos principales de la misión comercial son:

- Conocer el entorno empresarial del país;
- Tener reuniones B2B con empresas portuguesas, según las necesidades de cada empresa participante;
- Contactar importantes empresarios del entorno local;
- Desarrollar una red de contactos locales con el fin de apoyar la futura actividad empresarial en Portugal;
- Conocer los actores clave del sector en el mercado;
- Evaluar la posibilidad y viabilidad de establecer relaciones comerciales con ese mercado.

Precio por inscripción en este Programa (Una persona por cada Empresa): 1600€

PROGRAMA (draft)

24 SEP: Salida de Colombia

25 SEP: Llegada a **Porto**. Transfer hasta el hotel en Porto. Paseo de barco en el Rio Douro*

26 SEP: Desayuno empresarial. Reuniones y visitas a empresas, fábricas o proyectos en el norte / centro de Portugal

27 SEP: Reuniones y visitas a empresas, fábricas o proyectos en el norte/centro de Portugal

28 SEP: Reuniones y visitas a empresas, fábricas o proyectos en el norte/centro de Portugal – Visita a Fátima. Comida empresarial

29 SEP: Reuniones y visitas a empresas, fábricas o proyectos en el norte/centro de Portugal

30 SEP: Viaje de regreso a Colombia **

?QUE ESTÁ INCLUIDO EN LA OFERTA?

- Viaje de avión Colombia – Porto – Colombia (valor hasta 1400€)
- Transfer aeropuerto – Hotel – aeropuerto
- 6 noches en Hoteles 4 / 5 estrellas
- Programación de Agendas personalizadas a cada empresa - Las reuniones serán programadas de acuerdo con el interés de cada empresa en Portugal.

* A confirmar

** Cambios a la fecha de regreso pueden ser efectuados, sin embargo, el aeropuerto de entrada y salida en Portugal tendrá que ser el aeropuerto de la ciudad de Porto.